

Sabre Airline Solutions, cresce il fatturato

notizia pubblicata **27 Settembre 2006** alle ore **12:20** nella categoria **Territori**



Nel 2005, l'attività di consulenza ai vettori di Sabre Airline Solutions ha registrato un incremento del fatturato di oltre il 50%. Per il terzo anno consecutivo, inoltre, la business unit ha riportato un segno positivo e ha visto i contratti di consulenza triplicarsi rispetto al 2002. In particolare, nel corso dello scorso anno, le aree su cui si sono focalizzate le attività di consulenza di Sabre sono state: controllo dei costi, ottimizzazione del fatturato e del business, riorganizzazione, gestione delle revenue, sviluppo di alleanze tra compagnie aeree e pianificazione delle operazioni. Tra i clienti per cui il GDS si è occupato di ristrutturazione e riorganizzazione aziendale ci sono Gulf Air, Yemen Airways e Aloha Airlines. Per quanto riguarda, invece, la gestione delle revenue troviamo Air One, mentre per l'airline planning il TACA International Airlines.